ИП Доломанов Михаил Сергеевич · ИНН 027719740169 · +7 925 770-02-89 · info@neiked.ru

ОФЕРТА ДЛЯ АГЕНТОВ

Редакция 2026-10-06-1 https://nakedtechnologies.org/kabinet/?oferta=1

Часть 1. Договор-оферта на оказание услуг по привлечению клиентов

1. Термины

- **Компания** — ИП Доломанов Михаил Сергеевич, ИНН 027719740169, ОГРНИП 321028000130599, продавец оборудования под маркой «Нейкед».
- **Агент** — самозанятый (плательщик НПД), индивидуальный предприниматель или юридическое лицо, принявшее оферту и одобренное Компанией.
- **Клиент** — лицо, которое Агент зарегистрировал в Кабинете и которое заключило договор купли-продажи с Компанией.
- **Кабинет** — личный кабинет агента на сайте Компании, где ведутся клиенты, сделки, документы и начисления.
- **Сделка** — договор купли-продажи между Компанией и Клиентом, заключённый через Кабинет.
- **Закрытая сделка** — сделка, по которой Компания получила полную оплату на расчётный счёт, отгрузила товар и получила подписанный акт (товарную накладную).

2. Предмет

2.1. Агент оказывает Компании услуги по поиску и привлечению клиентов для покупки оборудования и запчастей Компании, а Компания платит вознаграждение за каждую закрытую сделку.

2.2. Договор — договор возмездного оказания услуг, а не агентский договор (глава 52 ГК РФ). Агент не является представителем или работником Компании. Он не заключает сделки от имени Компании, не принимает денег от Клиентов и не даёт обещаний от имени Компании, кроме условий, опубликованных в Кабинете.

3. Как стать агентом

3.1. Акцепт оферты — совершение Агентом в Кабинете двух действий: подписание оферты кодом подтверждения (простая электронная подпись) и перечисление **проверочного платежа 1 (один) рубль** со своего банковского счёта на расчётный счёт Компании с кодом из Кабинета в назначении платежа (п. 3 ст. 438 ГК РФ). Акцепт считается совершённым в день зачисления проверочного платежа.

3.2. При регистрации Агент указывает свои ФИО, телефон и адрес электронной почты, затем форму (самозанятый, ИП или ООО) и ИНН. Компания проверяет статус по данным ФНС. Проверочный платёж подтверждает, что счёт принадлежит Агенту: ИНН плательщика (для самозанятого — ИНН или ФИО) должен совпасть с данными Агента, ИП и ООО платят с расчётного счёта. **Счёт, с которого поступил проверочный платёж, становится счётом для выплат вознаграждения.** Проверочный платёж не является оплатой товара. Компания одобряет Агента или отказывает без объяснения причин.

3.3. Одно физическое лицо может быть только одним Агентом. Регистрация второго аккаунта, в том числе на родственников или подконтрольных лиц, — основание для отключения и отказа в начислениях по спорным сделкам.

3.4. ИП и ООО могут добавить в Кабинет сотрудников; сотрудники входят в Кабинет без собственной проверки. **Агент отвечает за действия своих сотрудников в Кабинете как за свои.** Самозанятый оказывает услуги лично.

3.5. **Электронные документы.** Стороны договорились, что оферта, акты, отчёты и другие документы, подписанные в Кабинете кодом подтверждения (простая электронная подпись), равнозначны документам на бумаге с собственноручной подписью (ч. 2 ст. 6 Федерального закона № 63-ФЗ «Об электронной подписи»). Код Компания направляет на подтверждённые почту или Telegram Агента. Агент хранит доступ к Кабинету и коды в тайне; действия, совершённые с его входом и кодом, считаются совершёнными Агентом.

3.6. Самозанятый подтверждает, что последние два года не состоял с Компанией в трудовых отношениях (такой доход не облагается налогом на профессиональный доход). Если статус плательщика НПД утрачен, Агент сообщает об этом в Кабинете до ближайшей выплаты.

4. Клиенты и закрепление

4.1. Агент регистрирует Клиента в Кабинете до первого контакта Клиента с Компанией по сделке: ФИО или наименование, ИНН (для организаций и ИП), телефон.

4.2. Если Клиент уже есть в базе Компании (обращался сам, через сайт, Авито, по рекламе или от другого агента), регистрация отклоняется.

4.3. Клиент закрепляется за Агентом на **90** дней с даты регистрации. Если за это время сделка не началась, закрепление снимается.

4.3.1. Клиент, **купивший через Агента**, закрепляется за ним бессрочно, пока Агент активен по этому Клиенту: хотя бы одна сделка или зафиксированный в Кабинете контакт за последние **12** месяцев. По повторным покупкам (запчасти, расходники, другое оборудование) Агент получает вознаграждение на общих условиях. Если 12 месяцев активности нет, Клиент снимается с

закрепления.

4.3.2. Агент может загрузить в Кабинет свою базу клиентов. Загрузка сама по себе не закрепляет Клиентов: Клиенты, уже известные Компании, отсеиваются, остальные закрепляются с первой сделки или подтверждённого контакта (п. 4.3).

4.4. Спор о закреплении решает Компания по данным Кабинета: дата регистрации и подтверждения контакта. Решение Компании окончательное.

5. Порядок сделки

5.1. Сделка проходит в Кабинете по этапам: договор, сформированный Компанией → подписание Клиентом → счёт → оплата на расчётный счёт Компании → отгрузка → акт. Следующий этап недоступен без документа предыдущего.

5.2. **Цена — только по прайсу Компании в Кабинете**, оплата Клиентом только безналичная на расчётный счёт Компании. Скидки, рассрочка и особые условия — только с письменного согласия Компании в Кабинете.

5.3. Товар «в наличии» отгружает Компания или её фулфилмент-оператор. Товар «под заказ» оформляется через менеджера Компании.

5.4. Гарантийные обязательства, ввод в эксплуатацию, обучение и сервис несёт Компания.

6. Вознаграждение

6.1. Вознаграждение — **5% от суммы, поступившей от Клиента** на расчётный счёт Компании по закрытой сделке, включая повторные покупки запчастей и расходников закреплёнными Клиентами.

6.2. Отчётный период — календарный месяц. До 5 числа следующего месяца Компания формирует в Кабинете отчёт: клиенты, договоры, суммы, вознаграждение.

6.3. Документы на выплату:

- **самозанятый** — чек НПД на сумму вознаграждения;
- **ИП и ООО** — акт оказанных услуг (Кабинет формирует его автоматически) и счёт.

6.4. Перед каждой выплатой Компания проверяет статус Агента по данным ФНС; выплата самозанятому, утратившему статус, приостанавливается до выяснения. Компания выплачивает вознаграждение до 15 числа после получения документов, **только безналично и только на счёт, принадлежащий Агенту** (тот же ИНН, что прошёл проверку). Смена счёта — новым проверочным платежом с нового счёта через Кабинет.

6.5. Если Клиент вернул товар или расторг договор, вознаграждение по сделке не начисляется, а выплаченное — удерживается из следующих выплат или возвращается Агентом.

6.6. Вознаграждение — полная плата за услугу. Налоги со своего дохода Агент платит сам.

7. Обязанности агента (этикет)

- Давать Клиенту только сведения из карточек товаров и Кабинета. Не выдумывать характеристики, не обещать окупаемость или доход в цифрах, не сравнивать с чужими брендами по названиям их товарных знаков.
- Отвечать Клиенту в разумный срок, не пропадать между оплатой и отгрузкой, договорённости фиксировать в Кабинете.
- Не называть себя официальным представителем, дилером или сотрудником Компании или брендов производителей.
- Не рекламироваться маркой «Нейкед» и не использовать её в рекламе, доменах, аккаунтах и объявлениях без письменного согласования.
- Не размещать объявления о продаже оборудования Компании на площадках (Авито и т. п.) без согласования.
- Вести себя корректно с Клиентами и другими агентами. Отзывы о сделке — это репутация Компании.

8. Запрещено (политика)

- Переманивать Клиентов, закреплённых за другими агентами или за Компанией. Регистрировать Клиента, о котором известно, что он уже общается с Компанией.
- Демпинговать: передавать Клиенту часть вознаграждения в виде скидки, предлагать цену ниже прайса.
- Принимать от Клиента деньги, предоплату или вещи в счёт сделки.
- Заводить фиктивных Клиентов и сделки, в том числе «на себя» ради вознаграждения.
- Раскрывать третьим лицам условия Кабинета, закупочную информацию (если стала известна), данные других клиентов.

9. Персональные данные

9.1. Агент передаёт данные Клиента только с согласия Клиента на передачу их Компании для заключения сделки. Компания — оператор этих данных.

9.2. Компания не раскрывает Клиентам и третьим лицам сведения о Агенте без его согласия, кроме случаев, прямо предусмотренных законом.

10. Ответственность

10.1. Нарушение разделов 7 и 8 — предупреждение, а при повторном или грубом нарушении — отключение Кабинета. По спорным сделкам вознаграждение не начисляется.

10.2. Если из-за действий Агента Компания понесла убытки (возврат, претензия, штраф), Компания вправе удержать их из вознаграждения.

10.3. Компания не отвечает за отношения Агента с его работодателем и третьими лицами.

11. Срок, изменение, расторжение

11.1. Оферта действует бессрочно. Компания вправе предложить новую редакцию, разместив её в Кабинете и уведомив Агента не позднее чем за 10 дней до вступления в силу. Новая редакция действует для Агента с момента её принятия в Кабинете кодом подтверждения. До принятия новые сделки не открываются; сделки, начатые раньше, завершаются и оплачиваются по прежней редакции. Агент, не принявший новую редакцию, вправе прекратить договор по п. 11.2.

11.2. Любая сторона может прекратить договор уведомлением в Кабинете. Вознаграждение по уже закрытым сделкам выплачивается.

11.3. Споры стороны решают переговорами; срок ответа на претензию — 10 рабочих дней. Неурегулированный спор передаётся в суд по месту нахождения Компании: с ИП и юридическими лицами — в арбитражный суд, с самозанятыми — в суд общей юрисдикции (договорная подсудность).

12. Реквизиты Компании

ИП Доломанов Михаил Сергеевич
ИНН 027719740169, ОГРНИП 321028000130599
Р/с 40802810420000279255 в ООО "Банк Точка", БИК 044525104, к/с 30101810745374525104
Info@nakedtechnologies.org, +7 925 770-02-89

Часть 2. Политика агентов (коротко, для страницы и Кабинета)

- **Клиент принадлежит тому, кто привёл его первым и зарегистрировал в Кабинете.** Не нашёл клиента в Кабинете — не трогай его. Купил через тебя — твой, пока ты с ним работаешь (сделка или контакт хотя бы раз в год), включая фильтры и запчасти.
- **Цена одна — из Кабинета.** Скидку согласует только Компания. Делиться вознаграждением с клиентом нельзя.
- **Деньги клиент платит только на счёт Компании.** Агент денег не берёт.
- **Говорим только правду из карточек.** Никаких «окупится за два месяца» и «у нас лучше, чем у [чужой бренд]».
- **Ты не представитель бренда и не сотрудник Компании.** Ты агент.
- **Отвечаешь клиенту до конца сделки.** Потом сервис — на нас.
- **Спор о клиенте решает Компания по данным Кабинета.** Её решение окончательное.
- **Нарушил** — предупреждение; повторил — отключение без вознаграждения по спорной сделке.

ИП Доломанов Михаил Сергеевич



_____ /Доломанов